



Jukka Paakkanen <jukka.paakkanen@gmail.com>

Rauhallista Joulua

1 viesti

Jukka Paakkanen <jukka.paakkanen@gmail.com>
Vast. ott.: Soini Timo <timo.soini@eduskunta.fi>

18. joulukuuta 2013 klo 11.02

Tervehdys Timo,

haluan toivottaa sinulle näin sähköpostitse hyviä juhlapyhiä.

Hyvää Joulua ja Onnellista Uutta Vuotta 2014!

T: Jukka



Liitän ohkeen yhden vastaanottamani viestin, joka kuvastaa hyvin sijoittajatahojen näkemystä yritysideoan edistämiseen. Monet näkevät ideassa piilevän potentiaalin, mutta toistaiseksi kukaan ei ole ilmoittanut tahtoaan lähteä edistämään sitä esittämälläni tavalla, jossa ei ole tarkoitus hakea "pikavoittoa" myymällä kehittyvä yritys Microsoftin tai Googlen kaltaiselle globaalille toimijalle vaan aidosti pyrkiä luomaan internettiin itsenäinen alusta taiteen ja kulttuurin markkinointiin ja verkkokauppaan je edelleen suunniteltuun muuhun liiketoimintaan kansalaisyhteiskunnissa. Alussa on vastaukseni viestiin.

"Tervehdys _____,

kiitos viestistä ja rakentavasta palautteestasi. On tärkeää, että tarve ns. sosiaaliselle bisnekselle on tiedostettu ympäri maailmaa. Näen sen yhtenä keskeisenä mahdollisuutena piristää muuten kuihtuvaa globaalia talousjärjestelmää. Pääomia on saatava enemmän kiertoon ja luotava pysyvä mekanismi, jolla niiden pysyminen riittävän laajasti kulutuskierrossa mahdollistetaan vastakin. Tällä esittämälläni menetelmällä ei uudelleen jaeta menneiden aikakausien aikana kertyneitä pääomakeskittymiä vaan mahdollistetaan kulutuksessa kierrossa olevien pääomien pysyminen kierrossa niin, ettei kulutuskierrossa olevat pääomat jatkuvasti kotiudu isojen pääomien sylin pois reaalityalouden kierrosta. Näinhän nykytilanteessa rahalle käy globaalissa taloudessa, jossa riittävällä pääomalla voidaan "syödä" yritys kuin yritys hankkimalla kasvuyrityksen osake-enemmistö tai vaikka koko "perheyryitys" riittävän suurella pääomalla. Näin syödään markkinataloudessa kilpailijat yksi kerrallaan ja globaalissa taloudessa voidaankin tänä päivänä enemmän ja vähemmän puhua tosiasiaa toimittavan kvartaalityaloudessa, joka perustuu suunnitelmatalouteen enemmän kuin kilpailutalouteen.

Nykyinen tilanne aiheuttaa kasvavissa määrin jo tänä päivänä sosiaalisia ongelmia globaalissa mittakaavassa. Ideassani yrityksen omistajuus hajautetaan laajasti rajoittamalla yrityksen osakkeiden haltijoiden omistusosuuksia osakassopimuksella. Tällä järjestelyllä voitaisiin taata pääomien pysyminen kierrossa kuluttajien kulutuskäyttäytymiseen vaikuttamalla tarjoamalla osakkuuksien kautta mahdollisuutta saada osansa myös yrityksen osinkotuotosta. Idean tuottoajatus perustuu bisneksen räjähdysmäiseen kasvuun globaaleilla kulutusmarkkinoilla ja tuotteiden suureen myyntivolumiiniin, joka nojaa ajatukseen, jossa tuotteiden tuottajat ovat sekä niiden kuluttajia että yrityksen osakkeenomistajia.

Uskon ideaan panostavien sijoittajien saavan rahat korkoineen yritystoiminnan jalkautuessa globaaliksi liiketoiminnaksi. Alkuvaiheessa sijoittajille merkataan isompi osuus, joka pienenee siirtymäajan kuluessa samalle tasolle kuin toisillakin omistajilla on mahdollisuus omistaa. Ainoan poikkeuksen tekee osakassopimuksessa kirjattu ns. "ankkuriomistaja" eli säätiö, jolla on pysyvästi 10% osuus yrityksen osakkeista. Tällä osuudellaan säätiö käyttää yritystoiminnan ohjauksessa merkittävää valtaa. Osakkeiden hajautuminen laajasti varmistetaan rajoittamalla määrällisesti osakeanneissa osakaskohtaisesti hankittavissa olevien osakkeiden määrää.

Omistuksen rajoittamista osakassopimuksin voisi käyttää taloutta tervehdyttävänä keinona lähes missä vain liiketoiminnassa. Tällainen sosiaalinen yritystoiminta vaatii yrittäjiä, joilla on ennestään omasta mielestään riittävästi pääomia hallussaan tai sellaisia yrittäjiä, jotka kokevat, ettei omaisuuksien kerääminen ole elämässä tärkeintä - tahoja, jotka haluavat kantaa kykyjensä mukaisesti yhteiskunnallista ja sosiaalista vastuuta myös lähimmäisistään tarjoamalla tekijöille työpaikkoja osaltaan varmistaen kulutusperusteisen yhteiskunnan toimivuutta harjoittamallaan sosiaalisella yritystoiminnalla.

En tunne mainitsemasi professorin ajatuksia. Arvostan ratkaisuja globaalien talouden tasapainottamiseksi kehittäviä kotimaassa ja maailmalla. Hyvää Joulua ja parempaa uutta vuotta 2014. Palataan asiaan, kun se tulee ajankohtaiseksi. Voit toki itsekkin toimia aloitteellisesti edistääksesi idean starttia. Valoa ja iloa.

Jukka

On 12/16/13 7:45 AM, _____ wrote:

Jukka,

Oltuani taalla Yhdysvalloissa nyt 13 vuotta, olen tullut huomaamaan kuinka paljon epaoikeuden mukaisempi tama maailma on, kuin milta se Suomesta nayttaa.

Ajatuksesi on kaunis, mutta liiketoiminnan pohjaksi siita ei minun mielestani ole.

Muutos, jota haluat edistaa ei tapahdu ajattelemallasi tavalla paaoman ja yrityksen avain toimijoiden valilla.

Esimerkkeja on monia, otan tassa esimerkiksi Rovio yhtion ja vihaisen linnun esimerkiksi. Yritys on menestynyt loistavasti. Osakkeista 70% omistaa liiketoimintaa kehittavien poikien isa, joka rahoitti startin.

Vaikutus valta yhtiössä sirtyy pojille joskus, ei osakas sopimuksen perusteella, vaan silla perusteella kun Isa katsoo, etta pojat pystyvät sita itsenäisesti hoitamaan eika han enaa JAKSA puuttua asioihin. Todennakoisesti menee vuosikymmenia enenkuin asetelma muuttuu. Ehka vasta perinnon jaon yhteydessä jolloin ISA viimeistään paattaa onko kyseessä tasa jako vai saako jompi kumpi veljistä yliotteen. Isalla on todennakoisesti yrityksen tulevaisuus paa kriteerina ja oikeuden mukaisuus toisaalta sisarusten kesken.

Suomi on todella pulassa, siina olen kanssi samaa mielta. 700.000 virkamiestä palvelee 1.4 milj. yksityisektorin tyossakayvaa ja 3.5 mil tyotonta, vanhusta ja lasta. Suomella ei ole enaa omaa valuuttaa, kuten muilla pohjoismailla, eika enaa kansallisesti merkittavaa Suomalaista pankki institutiota. Uskotko sina, etta Tanskalainen tai Ruotsalainen pankkiiri, otta mitaan riskia Suomalaisen yrityksen rahoittamiseksi. Ei tietenkaan, siksi kaikki liiketuttavani valittavat, etta rahoitusta ei ole saatavissa toiminnan laajentamiseen. Monet ovat jo siirtaneet tai siirtamassa toimintansa ulkomaille Kiinaan, Intiaan jne. Uusi osoite riippuu tietenkin toiminnasta luonteesta.

Jotain uutta tarttis kehittaa ja se ei ole koskaan helppoa. Oletko tutustunut Michael Porterin (Professori University of Harvard School of Business). Han on tullut siihen tulokeen, etta lahes kaikki liiketoiminta tahtaa 500 milj mailman rikkaimen ihmisen palvelemiseen ja yritykset ovat kiinnittaneet liien vahan huomiota mahdollisuuteen kehittaa liiketoimintaa, joka palvelee 6500 mil muuta maapallon asukasta. Talle osalla vaestoa on tarjolla vain yli rikkaiden hyantekevaisyys projektit vertaa Bill Gates ja kumppanit.

Kehita uusi liiketoiminta, joka auttaa tata ryhmaa. Porter ennustaa, etta kasvu yritykse yleisella tasolla tulee yritysten kyvysta kehittaa tuotteita ja palveluja talle ryhmalle. Han myos toteaa, etta mikaan hyantekevaisyys tai Philantropia ei koskaan tule ratkaisemaan niita ongelmia, joita tama kehityksen rattaista pudonnut osa maapallon yhteisosa kipeasti tarvitsee.

Taalla Amerikassa on sanonta "face it until you make it" taman ajatuksen tausta on siina, etta jos haluat rahoituksen sijoittajilta sinun on uskottava projektiisi niin vahvasti, etta se on totta sinulle vaikka se ei ole vielä realiteetti. Nain toimien sinulla on mahdollisuus saada myos sijoittaja uskomaan hankkeeseesi.

Olet oikeassa siina, etta tilanteessasi ei ole mitaan hapeamista ja moni on smassa veneessa. Sinun tapasi ja avoimuutesi voi kuitenkin johtaa siihen, etta olet viimeinen niista 300.000 tyottomasta joka saa toita. Suosittelen, etta asetat itsesi etusialle ja kun olet sanut uuden projektisi liikkeelle keskityt auttamaan muita, heidan ongelmissaan. Olen valmis auttamaan sinua kun ideasi kehityy sille tasolle, etta sen rahoittaminen ei ole hyantekevaisytta vaan businesta.

Hyvaa jatkoa sinulla

"